

Etihad Cargo setzt auf Jettainers neuen cool&fly-Service

Jettainer, der international führende Anbieter für Unit Load Device (ULD) Management, managt seit dem 1. Mai 2021 Kühlcontainer für Etihad Cargo, die Fracht- und Logistiksparte der Etihad Aviation Group. Damit bauen beide Unternehmen ihre langjährige Zusammenarbeit im Bereich des ULD-Managements weiter aus. cool&fly wird dazu beitragen, sämtliche Prozesse von der ULD-Bestellung über die globale Steuerung bis hin zur fristgerechten Abgabe zu verschlanken und zusätzliche Effizienzgewinne für Etihad Cargo zu erzielen. Dafür sorgt künftig das Jettainer-eigene Temperatur Control Competence Center in Abu-Dhabi, dem Hauptsitz der Airline.

Bereits seit 2011 steuert und wartet Jettainer die ULD-Flotte von Etihad Cargo. Im Laufe des letzten Jahrzehnts wurde die Partnerschaft stetig ausgeweitet. Neben allen Standardcontainern und -paletten wurde bereits die Steuerung von speziellen ULDs, wie z.B. Pferdeboxen, in das Leistungsangebot aufgenommen. Mit cool&fly wird der Service erneut erweitert. Neben der Einmietung, Steuerung und Positionierung, übernimmt der international führende Anbieter für ULD-Management auch das prozess-begleitende Monitoring und das After-Service-Management. Insbesondere bei hochsensiblen Gütern, wie etwa Pharmazeutika, birgt das komplexe Zusammenspiel zwischen Versender, Spediteur und Airline sowie dem Eigner der Container Risiken. Durch die Steuerung aller Schnittstellen von einer zentralen Anlaufstelle, direkt am Hauptsitz der nationalen Fluggesellschaft der Vereinigten Arabischen Emirate, minimiert Jettainer diese Risiken erheblich. Mit der integrierten Steuerungslösung und dem globalen Netzwerk wird die optimale Positionierung und Rückgabe der Kühlcontainer gewährleistet, was wiederum zu einer besseren Verfügbarkeit der Einheiten und Kosteneinsparungen für Etihad Cargo führt.

„Jettainer ist bereits seit vielen Jahren ein hochverlässlicher Partner im ULD-Management. Mit der Ausweitung unserer Zusammenarbeit ergeben sich für uns zusätzliche Effizienzvorteile. Mit cool&fly können wir sowohl jetzt während der Pandemie als auch langfristig temperaturempfindliche Fracht noch effizienter transportieren. Dies spielt auch eine Schlüsselrolle für unseren Expansionsplan unseres PharmaLife- und FreshForward-Produktangebots. So stellen wir die Zufriedenheit unserer Kunden bei jedem Schritt sicher“, sagt Andre Blech, Director of Operations and Delivery bei Etihad Cargo.

Thorsten Riekert, Chief Sales Officer bei Jettainer, ergänzt: „Das entgegengebrachte Vertrauen unseres langjährigen Partners ist eine Bestätigung für unsere Arbeit und ein weiterer Ansporn, auch künftig durch besten Service zu überzeugen. Mit der effizienten Steuerung durch unser erfahrenes Expertenteam in Abu Dhabi und durch die Schaffung von Transparenz über die gesamte Lieferkette unterstützen wir das wachsende Kühlkettengeschäft von Etihad voll und ganz und können unserem Partner Etihad Cargo einen deutlichen Mehrwert bieten.“

Quelle:

Jettainer Press Release 27 May 2021

Iron Dome Shot Down an Israeli Drone

Air force soldiers responsible for operating the Iron Dome shot down an IDF drone during the recent fighting in Gaza because they mistakenly identified it as a hostile aircraft, causing great concern among IDF officials.

This unusual incident sent shockwaves through the Air Force, which operates the Iron Dome air defense system – and relies heavily on their ability to identify enemy forces in the skies over Israel and around it.

The intercepted drone was a Skylark, used by the IDF Sky Rider unit that carries out observation and intelligence gathering missions.

The IDF is investigating the incident and is worried about it because the entirety of the IDF's combat plans prepared in recent years are based on multi-dimensional fighting with close coordination between land, air and sea forces.

The shooting down of a drone raises doubts whether the IDF is sufficiently prepared and possesses the necessary capabilities to conduct a long period of fighting without harming its own forces.

During the Israel-Gaza conflict, representatives from a foreign aviation authority allowed Israel to leave its airspace open to civilian aviation after Israeli officials made the case that the Iron Dome has the capability to distinguish between hostile and non-threatening aircraft.

The IDF Spokesman's Unit said:

“As part of the round of fighting in Gaza and as part of the defense of the country's skies, an IDF Skylark drone was hit by Iron Dome. The incident is under investigation.”

Quelle:

UAS VISION 27 May 2021

Airbus provides suppliers with an update on production plans

- *Consistent with Airbus' market outlook and recovery plan*
- *Providing visibility to suppliers and calling for rate readiness*

Airbus continues to expect the commercial aircraft market to recover to pre-COVID levels between 2023 and 2025, led by the single-aisle segment. The Company is therefore providing suppliers with an update of its production plans, giving visibility in order to schedule necessary investments and secure long term capacity and production rate readiness, in line with the expected recovery.

“The aviation sector is beginning to recover from the COVID-19 crisis”, said Guillaume Faury, Airbus CEO. “The message to our supplier community provides visibility to the entire industrial ecosystem to secure the necessary capabilities and be ready when market conditions call for it. In parallel, we are transforming our industrial system by optimising our aerostructures set-up and modernising our A320 Family production facilities. All these actions are set in motion to prepare our future.”

A320 Family: Airbus confirms an average A320 Family production rate of 45 aircraft per month in Q4 2021 and calls on suppliers to prepare for the future by securing a firm rate of 64 by Q2 2023. In anticipation of a continued recovering market, Airbus is also asking suppliers to enable a scenario of rate 70 by Q1 2024. Longer term, Airbus is investigating opportunities for rates as high as 75 by 2025.

A220 Family: Currently at around rate five aircraft per month from Mirabel and Mobile, the rate is confirmed to rise to around six in early 2022. Airbus is also envisaging a monthly production rate of 14 by the middle of the decade.

A350 Family: Currently at an average production rate of five per month, this is expected to increase to six by autumn 2022.

A330 Family: Production remains at an average monthly production rate of two per month.

Airbus is protecting its ability to further adapt as the market evolves.

Quelle:

Airbus Press Release 27 May 2021

SMBC Aviation Capital Orders 14 Boeing 737 MAX Jets

- Lessor expands 737 MAX portfolio to 121 jets, anticipating market recovery**
- Fuel-efficient 737-8s improve environmental performance for SMBC Aviation Capital customers**
- In 2021, more than 250 orders and commitments for the Boeing 737 MAX**

Boeing [NYSE: BA] and SMBC Aviation Capital today announced the lessor is positioning its portfolio for air traffic recovery by ordering 14 additional 737-8 jets, growing its 737 MAX portfolio. The new order comes as airlines prepare for a robust return to air travel and modernize their narrowbody fleets to reduce fuel use and carbon emissions.

"We are pleased to have concluded an agreement with Boeing for the purchase of 14 low-cost carrier configured 737 MAX aircraft which is an aircraft we are seeing increased customer demand for following its successful return to service," said Peter Barrett, CEO of SMBC Aviation Capital.

The new purchase builds SMBC Aviation Capital's 737 MAX portfolio to 121 jets, expanding their investment in Boeing's single-aisle family. SMBC Aviation Capital also continues to incorporate new 737 MAX airplanes into the global fleet. In the first quarter of 2021, the lessor delivered 13 737-8s to customers, including 11 planes to Southwest Airlines in the U.S. and two planes to TUI in Europe.

"SMBC has been actively managing its portfolio in a very dynamic market. With this new order for the fuel-efficient 737-8, the lessor is well positioned to help its customers capture domestic travel demand in several countries and regions," said Ihssane Mounir, Boeing senior vice president of Commercial Sales and Marketing. "We are honored by SMBC's trust in the 737 family, and we look forward to partnering with them to support airlines for the market recovery ahead."

The SMBC Aviation Capital purchase follows recent orders and commitments from Alaska Airlines, Southwest Airlines and United Airlines. The total number of gross orders and commitments for the 737 MAX this year now exceeds 250 airplanes.

A member of the 737 MAX family, the 737-8 is designed to offer more fuel efficiency, reliability and flexibility in the single-aisle market. The 737-8 can fly 3,550 nautical miles – about 600 miles farther than its predecessor – allowing airlines to offer new and more direct routes for passengers. Compared to the airplanes it replaces, the 737-8 also delivers superior efficiency, reducing fuel use and CO2 emissions by 16% and also reducing operating costs.

Quelle:

Boeing Press Release 25 May 2021

Lockheed Martin, General Motors Team-up to Develop Next-Generation Lunar Rover for NASA Artemis Astronauts to Explore the Moon

Lockheed Martin [NYSE: LMT] and General Motors Co. [NYSE: GM] are teaming up to develop the next generation of lunar vehicles to transport astronauts on the surface of the Moon, fundamentally evolving and expanding humanity's deep-space exploration footprint.

NASA's Artemis program is sending humans back to the Moon where they will explore and conduct scientific experiments using a variety of rovers. NASA sought industry approaches to develop a Lunar Terrain Vehicle (LTV) that will enable astronauts to explore the lunar surface farther than ever before. The LTV is the first of many types of surface mobility vehicles needed for NASA's Artemis program.

To support NASA's mission, the two industry leaders will develop a unique vehicle with innovative capabilities, drawing on their unparalleled engineering, performance, technology and reliability legacies. The result may allow astronauts to explore the lunar surface in unprecedented fashion and support discovery in places where humans have never gone before.

Lockheed Martin will lead the team by leveraging its more than 50-year-history of working with NASA on deep-space human and robotic spacecraft, such as NASA's Orion exploration-class spaceship for Artemis and numerous Mars and planetary spacecraft.

"This alliance brings together powerhouse innovation from both companies to make a transformative class of vehicles," said Rick Ambrose, executive vice president, Lockheed Martin Space. "Surface mobility is critical to enable and sustain long-term exploration of the lunar surface. These next-generation rovers will dramatically extend the range of astronauts as they perform high-priority science investigation on the Moon that will ultimately impact humanity's understanding of our place in the solar system."

GM is a leader in battery-electric technologies and propulsion systems that are central to its multi-brand, multi-segment electric vehicle strategy, positioning the company for an all-electric future. Additionally, GM will use autonomous technology to facilitate safer and more efficient operations on the Moon.

"General Motors made history by applying advanced technologies and engineering to support the Lunar Rover Vehicle that the Apollo 15 astronauts drove on the Moon," said Alan Wexler, senior vice president of Innovation and Growth at General Motors. "Working together with Lockheed Martin and their deep-space exploration expertise, we plan to support American astronauts on the Moon once again."

GM has a proven history of supporting NASA and working within the space industry. The company manufactured, tested and integrated the inertial guidance and navigation systems for the entire Apollo Moon program, including Apollo 11 and the first human landing in 1969. GM also helped develop the electric Apollo Lunar Roving Vehicle (LRV), including the chassis and wheels for the LRV that was used on Apollo's 15-17 missions.

Unlike the Apollo rovers that only traveled 4.7 miles (7.6 kilometers) from the landing site, the next-generation lunar vehicles are being designed to traverse significantly farther distances to support the first excursions of the Moon's south pole, where it is cold and dark with more rugged terrain.

Autonomous, self-driving systems will allow the rovers to prepare for human landings, provide commercial payload services, and enhance the range and utility of scientific payloads and experiments.

Lockheed Martin brings unparalleled experience and capabilities in deep-space exploration. It has built spacecraft and systems that have gone to every planet, been on every NASA mission to Mars including building 11 of the agency's Mars spacecraft, and played major roles on the space shuttle program and International Space Station power systems.

Quelle:

Lockheed Martin Press Release 26 May 2021

Die Rheinmetall AG hat den Vorstandsvorsitzenden Armin Papperger länger an das Unternehmen gebunden.

Der Aufsichtsrat des Rüstungskonzerns verlängerte den Vertrag laut Mitteilung um fünf Jahre bis zum 31. Dezember 2026. Papperger ist bereits seit Anfang 2013 CEO des MDAX-Konzerns. Ebenso wurde Finanzvorstand Helmut P. Merch für ein weiteres Jahr bis Ende 2022 im Amt bestätigt.

Quelle:

Finanzen.net 27 May 2021

OHB LuxSpace und ESA unterzeichnen Vertrag zur Entwicklung und Qualifikation der Mikrosatellitenplattform Triton-X

OHB LuxSpace, ein Tochterunternehmen des Raumfahrt- und Technologiekonzerns OHB SE, hat mit der Europäischen Weltraumorganisation ESA im Rahmen des ARTES-Programms (Advanced Research in Telecommunications System) einen Vertrag über ein Partnerschaftsprojekt zur Entwicklung und Qualifizierung der Mikrosatellitenplattform Triton-X Heavy unterzeichnet, die bis Mitte 2023 für die kommerzielle Nutzung bereit stehen soll.

Bei Triton-X handelt es sich um eine neue Produktlinie im Bereich der Mikrosatelliten mit einer Startmasse von bis zu 200 kg, für die die Ermöglichung erschwinglicher Satellitenkonstellationen im Low Earth Orbit eine zentrale Designanforderung darstellt. Um dieser Anforderung gerecht zu werden, beruht Triton-X auf effizienten Fertigungs-, Montage- und Testprozessen, die auf eine schnelle Markteinführung abzielen. OHB LuxSpace kann dabei auf Erfahrungen zurückgreifen, die bei der Umsetzung der im Herbst 2020 erfolgreich gestarteten SAT-AIS-Mission ESAIL gesammelt wurden. Eine weitere Besonderheit der Triton-X-Plattform ist ihre Optimierung für Rideshare-Missionen, bei denen mehrere Satelliten mit verschiedenen Nutzlasten gemeinsam ins All gebracht werden und sich dabei den Platz auf einer Startrakete teilen. Zudem deckt die Plattform modernste Anforderungen für verschiedene kommerzielle und institutionelle Missionen ab, dazu gehören unter anderen

Telekommunikation und Erdbeobachtung, aber auch Technologieerprobungs- und Demonstratormissionen.

Neben dem Hauptauftragnehmer OHB LuxSpace gehören derzeit sechs weitere Industriepartner zum europäischen Industriekonsortium für Triton-X, darunter APCO Technologies (CH), ARCSEC (BE), ASP (DE), Edisoft (PT), EmTroniX (LU) und ESC (CZ).

Elodie Viau, Direktorin für Telekommunikation und integrierte Anwendungen bei der ESA, sagt: "Europa braucht einen starken Raumfahrtsektor, um seine digitale Wirtschaft aufzubauen und zu fördern. Die ESA freut sich, gemeinsam mit der Industrie einen wettbewerbsfähigen, kosteneffizienten und nachhaltigen Produktionsstandard für flexible Mikrosatelliten zu entwickeln."

"Sowohl die Erfahrung von LuxSpace als auch die exzellenten Synergien mit nationalen und europäischen Zulieferern und Partnern haben dazu beigetragen, das Projekt bis hierhin voranzubringen", ergänzt Marc Serres, Chief Executive Officer bei der luxemburgischen Raumfahrtagentur LSA. "Die Mikrosatellitenplattform Triton-X ist ein greifbares Beispiel für die Vorzüge, die Dynamik und die fruchtbare Zusammenarbeit des luxemburgischen Raumfahrt-Ökosystems mit der ESA. Sie wird definitiv der Schlüssel sein, um Luxemburg den Weg in die kommerzielle Raumfahrt zu öffnen."

Edgar Milic und Oliver Salisch, Geschäftsführer von OHB LuxSpace, fügen hinzu: "Wissenschaftler und Ingenieure haben jahrzehntelang Wunder bei der Entwicklung von Raumfahrtssystemen und -anwendungen vollbracht. Heute wird diese Rolle von wertorientierten Unternehmern übernommen. LuxSpace glaubt an Triton-X als einen leistungsstarken, innovativen und skalierbaren Enabler für die Raumfahrtambitionen von Unternehmen und Institutionen und freut sich, ein Industriekonsortium zu leiten, das diese Ambitionen unterstützt."

Quelle:

OHB Press Release 26 May 2021

Flughafen Frankfurt: Terminal 2 öffnet ab 1. Juni wieder für Passagiere, Airlines und Besucher

48 Airlines im Terminal 2 am Start / Auch Parkhäuser öffnen / Sky Line und Busverbindungen fahren wieder zwischen Terminals / Umfangreiche Maßnahmen zum Infektionsschutz umgesetzt / Schließung für Instandsetzungs- und Erneuerungsmaßnahmen genutzt

Das Terminal 2 am Flughafen Frankfurt öffnet am Dienstag, 1. Juni wieder für Fluggäste, Airlines und Besucher. Damit sind auch die Parkhäuser sowie die Verbindungen von und zum Terminal 1 mit der Transportbahn SkyLine und Bussen wieder vollumfänglich verfügbar. Passagiere sollten bei Abflügen ab dem 1. Juni vor Anreise an den Flughafen prüfen, von welchem Terminal ihre Airline abfliegt. Eine [Übersicht](#) der ab Juni im Terminal 2 ansässigen Airlines liefert die Reise-Homepage www.frankfurt-airport.com.

„Wir freuen uns, dass Terminal 2 nach über einem Jahr endlich wieder öffnet. Damit sind wir auf die erwarteten Passagierzahlen für diesen Sommer gut vorbereitet. Selbstverständlich setzen wir auch hier umfangreiche Maßnahmen zum Infektionsschutz um und gewährleisten damit höchstmögliche gesundheitliche Sicherheit für unsere Fluggäste und Beschäftigten“, sagt Sascha König, Leiter Ressourcenmanagement Terminals der Fraport AG. Es wurden insgesamt 3.000 Bodenmarkierungen und 480 Infektionsschutzscheiben an den Check-in-Schaltern angebracht, jede zweite Sitzfläche abgesperrt und 30 Desinfektionsmittelspender aufgestellt. „Die Einhaltung der Infektionsschutzmaßnahmen liegt aber auch ganz stark in der Verantwortung jedes Einzelnen“, betont König.

Die Parkmöglichkeiten am Terminal 2 sind ab 1. Juni wieder uneingeschränkt nutzbar. Da Passagiere aufgrund der anhaltenden Pandemiesituation momentan verstärkt mit dem eigenen Pkw anreisen, ist eine Vorausbuchung des Stellplatzes dringend zu empfehlen. Wichtig: Wer bereits einen Parkplatz am Terminal 1 gebucht hat und nun von Terminal 2 abfliegt, braucht nicht zu handeln. Der übermittelte QR-Code funktioniert auch bei Einfahrt in die Tiefgarage P8 und P9 am Terminal 2.

Auch einige Restaurants und Services sind ab 1. Juni dort wieder für Fluggäste und Besucher verfügbar. Die Öffnungen orientieren sich – wie auch in Terminal 1 – an aktuellen gesetzlichen Vorgaben und zunächst an den grundsätzlichen Bedürfnissen Reisender. Die Versorgung mit Speisen und Getränken ist somit sichergestellt. Diese werden allerdings bis auf Weiteres nur zur Mitnahme angeboten. Der Verzehr von Lebensmitteln ist grundsätzlich überall gestattet. Da dies aber ohne Maske geschieht, sind Passagiere und Besucher aufgefordert, während einer Mahlzeit besonders sorgfältig auf die Einhaltung von Hygieneabständen zu achten. Neben gastronomischen Einrichtungen haben auch Presse- und Buchshops geöffnet. Im Transitbereich erwartet die Gäste je nach Reiseziel ein Duty Free- und Travel Value-Angebot. Hygieneprodukte sind in den genannten Geschäften sowie an Automaten erhältlich. Weitere verfügbare Services: Apotheke, Geldwechsel, Tax Refund, Zoll und Autovermietung. Eine tagesaktuelle Liste der geöffneten Geschäfte und Restaurants sowie Informationen zu Öffnungszeiten und Click & Collect-Möglichkeiten ist auf der [Reise-Homepage](#) zu finden.

Die Besucherterrasse am Terminal 2 bleibt vorerst noch geschlossen. Das Ausflugsziel Frankfurt Airport bereitet sich auf eine Wiedereröffnung der beliebten Aussichtsplattform im August vor. Interessierte erfahren das genaue Eröffnungsdatum unter www.FRA-Tours.com.

Aufgrund der durch die Pandemie bedingten Verkehrsrückgänge ist Terminal 2 seit März vergangenen Jahres außer Betrieb. Diese Zeit nutzte der Flughafenbetreiber für Instandsetzungsmaßnahmen und Upgrades in dem 1994 eröffneten Terminal: In neuem Licht erstrahlt die Terminalhalle durch den Austausch von insgesamt 3136 Scheiben, die in die fünf vorhandenen Oberlichter eingesetzt wurden. Bis Ende des Jahres werden zusätzlich noch 5.550 m² Bitumendach und 2.440 m² Betonstreifen saniert. Außerdem werden sukzessive die vier zentralen Rolltreppen im Gebäude erneuert. Alle technischen Anlagen sowie Leitungen und Stromzufuhr wurden außerdem geprüft.

Quelle:

Fraport Press Release 25 May 2021

Lufthansa Technik supports Flair Airlines' Boeing 737 MAX 8 aircraft

- *Canadian carrier signs ten year Total Component Support (TCS®) contract*

Lufthansa Technik and Canadian ultra low-cost carrier Flair Airlines have signed a comprehensive Total Component Support (TCS®) contract covering repair and overhaul of components for the airline's fleet of Boeing 737MAX 8 aircraft. Up to 24 aircraft from the airline's current and future fleet are included over a period of ten years. Support for the aircraft started in April 2021.

Guy Borowski, Vice President Maintenance, Flair Airlines, says: "We are happy to have secured the support of Lufthansa Technik for the latest aircraft type that we have introduced. The reliability of the fleet is particularly important to us, as we have started an ambitious fleet expansion plan."

"We are proud to continue our partnership with Flair by supporting its latest generation of aircraft. Lufthansa Technik has been offering MRO services for the 737 MAX 8 aircraft right from the start of operations of this type," says Matthias Zimmermann, Director Corporate Sales USA & Canada, Lufthansa Technik.

With the Total Component Support TCS® agreement, Flair benefits from an individual supply concept that enables short, rapid transport paths. The new contract also includes support for the aircraft's Engine Related Components (ERC). Component support of the 737 MAX 8 fleet will be ensured through a home base stock in Toronto and Calgary.

Lufthansa Technik already provides component support for Flair's Boeing 737-800 aircraft and has also performed landing gear overhaul for these aircraft in the past.

Quelle:

Lufthansa Technik Press Release 26 May 2021

